

ОТРАСЛЬ

Руслан Хузин: «Возможности экономии на услугах подрядчиков для нефтяных предприятий имеют объективные пределы»

4**ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК**

Не время унывать: общепит переживает трудности, и в борьбе за клиента и в целях выживания меняет подходы к бизнесу

6**ПРАВИЛА ИГРЫ**

Сняли обеспечение и «слились»: новые способы «кидалова» от интернет-мошенников на торговых площадках

7

Общественно-политический еженедельник

Самотлор • Экспресс

Издается с 7 мая 1993 года

№ 6/834 от 18 – 24 февраля 2016 г.

НАША ГАЗЕТА
в социальных сетяхwww.facebook.com/samotloexpresswww.vk.com/samotloexpress**КОРОТКОЙ СТРОКОЙ**

Традиционная «прямая линия» с Президентом России Владимиром Путиным запланирована на 14 апреля, сообщают «Известия». Она начнется в 12 часов по московскому времени. Вопрос главе государства можно будет задать в телефонном разговоре, отправить через SMS или с помощью интернета.

Выставка-ярмарка местных товаропроизводителей пройдет 20 февраля в 11 часов во Дворце искусств, по адресу: г. Нижневартовск, ул. Ленина, 7.

Единоновременную выплату на ремонт квартир в прошлом году получили 330 нижневартовских ветеранов, общая сумма выплат из окружного бюджета – более 20 млн рублей.

В «Самотлорнефтегазе» начали применять 20-стадийный гидроразрыв пласта. Новая технология позволит вести бурение краевых зон, где сосредоточены не вовлеченные в разработку запасы нефти. В этом году в СНГ планируют пробурить 223 таких скважины.

Вреестр экспортно-ориентированных организаций Югры входят 60 производителей. Малые и средние предприятия работают в сфере АПК и лесного хозяйства, туризма, инноваций, строительства.

В Югре почти 22 тысячи онкобольных. За последние пять лет количество ежегодно выявляемых онкобольных увеличилось на 15,1%. Только за минувший год выявлено и взято на учет 3 468 больных с онкопатологией.

За первую неделю февраля цены в России выросли на 0,2%. Как сообщил Росстат, из продуктов больше всего подорожали яблоки, сахар и морковь. В годовом выражении инфляция составляет чуть более 9%.

Туалетная вода под названием «Жириновский» продается в Нижневартовске. В одном из бутиков на рынке «Центральный» парфюм для мужчин стоит около тысячи рублей. Аромат создан французской компанией Jean Jacques Vivier и выпускается больше пяти лет.

Инфляция в Крыму по итогам 2015 года составила 26,4%, что вдвое больше среднего по России. Причинами этого стали быстрый рост зарплат и расходы на доставку товаров с материка. Цены на полуострове будут превышать средний для юга России уровень как минимум до введения в строй моста через Керченский пролив.

Службу нести – не лапти плести

ДЕНЬ ЗАЩИТНИКА ОТЕЧЕСТВА

Татьяна Шлыкова

Мамы и бабушки всплескивают руками и мечтают, чтобы сынок и внучок, туда не попал. А если в семье родилась девочка, то родственники радостно восклицают: «Зато в армию не возьмут!». Одни кричат: «Не служил – не мужик!», другие: «Нечего там делать!». Но по большей части, отцы и деды уважают тех, кто понюхал пороху. Они знают: армия делает из мальчика настоящего мужчину, который должен уметь бегать кросс, по-

стоять за себя и не бояться тяжелой работы. Армейский навык – умение преодолевать трудности и не прогибаться под окружающий мир – всегда пригодится на гражданке. А еще отслужившие – особая каста. Давно ясно: хочешь понять, стоит ли разговаривать с мужчиной на серьезные темы, спроси его, служил ли он в армии.

Вот и спрашивают друг друга мужчины не только 23 февраля: «А сам-то служил?». И когда слышится в ответ «А то!», вот тут и начинается самое интересное. Им есть, что вспомнить. И друзей-сослуживцев, и комбата-батяню, казарму и бардак в каптерке, солдатскую науку заворачивать портянки, которые

до сих пор не ушли в историю, гуталин и пасту ГОИ, которой начищают блины, а еще хроническую тушенную капусту на ужин в солдатской столовой. Армия – место, где учатся самостоятельной жизни, закалка характера и реальная возможность испытать себя в сложных условиях. После нее мужчина – хоть в огонь, хоть в воду. Оттуда возвращаются сильными, брутальными, смелыми, отважными. Уж они-то уверены, что не потеряли времени даром.

Что дала вам служба в армии? – спросили мы нижневартовцев.

Продолжение темы на стр. 5

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ НА ВЫХОДНЫЕ**20 февраля, суббота**

температура воздуха
ночью: -9°...-13° днем: -11°...-13°
ветер: ШТИЛЬ
давление: 774 мм рт.ст.

**21 февраля, воскресенье**

температура воздуха
ночью: -12°...-15° днем: -9°...-13°
ветер: ЮОВ 2 м/с
давление: 777 мм рт.ст.

ТЕЛЕФОН РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ

«Самотлор-экспресс»

8 (3466) 49-13-17E-mail: gazeta.samotlor-express@yandex.ru

ГЛАС НАРОДА

КАК НЕ ПОПАСТЬСЯ
НА УДОЧКУ МОШЕННИКОВ?

Татьяна Шлыкова

Именно в кризис активизируются мошенники всякого рода. Вариантов, как обмануть – множество. Ухищрения, на которые идут злоумышленники, нельзя назвать новыми, но доверчивых людей меньше не стало, отмечают сотрудники правоохранительных органов. Особенно уязвимы пожилые люди. «Как не попасться на удочку мошенников?» – спросили мы у нижегородцев.

Сергей Литвинов, мастер участка:
- Элементарно – быть бдительным. Вот есть известная разводка «Ваш сын/брат/внук попал в ДТП». Сколько пожилых людей повелись на это! А ведь стоит только перепроверить сообщение, позвонить родным, попросить помочь разобраться – злоумышленники остались бы ни с чем. За свою маму я очень переживаю, она слишком доверчивая.

Нина Сероштан, домохозяйка:
- Не молчать! Разговаривать с родными, пожилыми родителями, рассказывать про случаи и схемы мошенничества, объяснять, как себя правильно вести. Предупрежден – значит вооружен. Это правило никто не отменял.

Денис Корниенко, проектировщик:

- Недавно заметил, что в «Одноклассниках» стала доступна привязка банковской карты к пользовательскому аккаунту. Вот мошенники, очевидно, ликут. Мы в семье уже обсудили эту тему: никому ни при каких условиях НЕ сообщать код от банковских карт. Нельзя и точка! Даже, если человек по телефону представится сотрудником банка.

Алла Мирошниченко, лаборант химанализа:

- Ой, ничего не поможет. Дорогущие псевдолекарства, мудреные фильтры для воды – как только не разводили мою бабушку. Последнее ее приобретение – чудо-браслеты из черного нефрита, которые рекламируют, используя имена известных людей. Говорят, эти украшения не просто бесполезны, но еще и опасны. А моя бабушка по-прежнему открывает дверь незнакомцам.

Галина Александровна, бухгалтер:

- Никаких предоплат. Никому. Никогда. Именно предоплату товаров и услуг сегодня требуют многие мошенники. Доверчивые люди исправно перечисляют. А мошенников потом ищешь, как ветра в поле! Есть известная формула: утром – стулья, вечером – деньги.

Николай Рябов, водитель:

- К моим родителям, они пенсионеры, домой и мнимые соцработники с представителями пенсионного фонда приходили, и наглые продавцы пылесосов захаживали. Так мои родители спугнули мошенников тем, что стали проявлять любопытство, задавали всякие неудобные вопросы, в общем, «достали» их. Те и поспешили уйти, даже выгонять не пришлось.

Юрий Леонтьев, аспирант:

- Психологи говорят: чтобы не стать жертвой и противостоять воздействию мошенников, нужно порой забыть о вежливости. Например, проигнорировать СМС с неизвестного номера, не поддаваться на уловки незнакомца установить с вами контакт. Не доверять – иногда лучшее средство защиты.

Рынок жилья ушел в спячку

АНАЛИЗ

Сделок нет. Кризис. Все хотят только продать. Квартиры упали в цене на 15-20%. Так практически во всех нижегородских агентствах недвижимости коротко отвечают на вопрос о сегодняшней ситуации на рынке жилья.

Рынок недвижимости меняется. При всех рекордах по вводу в эксплуатацию новых квадратов легко продать их теперь удается не всем. Люди не спешат покупать жилье, и денег, вложенных в строительство, в 2015 году стало вдвое меньше, чем год назад. Об этом говорят эксперты-аналитики на новосибирском портале НДН.инфо. Квартира как инструмент инвестиций утрачивает

свое значение, утверждают они. Теперь жилье может рассматриваться в качестве инструмента сбережения, но перестает быть средством преумножения дохода.

В 2016 году вслед за сокращением объема инвестиций упадет и объем строительства, а также цены на жилье, предсказывают эксперты.

«В целом, на рынке произойдет селекция операторов и финансовых моделей. Строительство продолжится и продажи будут. Но нужно будет понимать условия, на которых потребитель будет готов входить в сделку. Как минимум, если ты можешь ждать и не продавать в 2016 году – не продавай. Жди 2017 года», – рекомендуют аналитики.

Город готовится ко дню рождения

ДАТА

Свой 44 день рождения город отметит 9 марта. Для жителей и гостей столицы Самотлора готовится культурная программа, которая включает в себя тематические выставки, спектакли, концерты и спортивные соревнования.

Так, Дворец искусств приглашает всех желающих принять участие в народном телепроекте «Слово». Участникам предлагается рассказать стихотворения о Нижнеартовске. Запланированы спортивные мероприятия: 12 марта в поселке Магистраль – соревнования «Мама, папа, я – спортивная семья», а на Комсомольском озере будут организованы гонки «Лыжня для всех». Также в марте во Дворце искусств пройдут праздничные концерты. А народные гуляния на городской площади намечены на 13 марта.

Всего накануне дня рождения города пройдет более 30 мероприятий, сообщает управление по информационной политике.

Лыжня объединяет



МАССОВЫЙ СПОРТ

Около 10 000 жителей Югры из 14 муниципальных образований округа в минувшее воскресенье встали на лыжню. В Нижнеартовске в открытом чемпионате и первенстве города по лыжным гонкам в рамках XXXIV открытой Всероссийской лыжной гонки «Лыжня России-2016» приняли участие 1 820 горожан. Мероприятие проходило на Комсомольском озере. Спортивные отношения на лыжне «выясняли» как профессиона-

лы, так и любители из шести возрастных категорий. Кроме того, был организован финальный массовый забег на дистанцию 2 км. Как сообщает управление по физической культуре и спорту, победителями гонки стали: Матвей Бессонов (результат 4 мин. 36 сек.); Вадим Позигутов (4 мин. 37 сек.) и Михаил Ивашкин (4 мин. 38 сек.). Среди женщин – «золото» у Екатерины Гостенко (результат 5 мин. 32 сек.), «серебро» у Татьяны Гостенко (5 мин. 41 сек.), «бронза» – у Залифы Самигуллиной (5 мин. 42 сек.).

Под крышами парковаться запрещается

БЕЗОПАСНОСТЬ

Началось. На минувшей неделе в местных пабликах в соцсети «ВКонтакте» появились фотографии и сообщения о том, что в выходные на парковке у торгового центра «Югра» на автомобиль упала снежно-ледяная глыба. Ее размера хватило, чтобы повредить корпус машины. Вероятно, льдина рухнула с покатой крыши здания или опоры электрических кабелей. Впрочем, на снимках также отчетливо видна красная

сигнальная лента, которую обычно вешают, чтобы предупредить об опасности, и то, что автомобиль частично заехал на огражденную территорию.

С наступлением весны подобные случаи в городе происходят нередко. По всем правилам безопасности коммунальщики отмечают такие зоны специальными табличками и ограждают сигнальными лентами.

Водителям напоминают о соблюдении мер безопасности. Пешеходам тоже не стоит ловить ворон.

Без спроса

ТРАНСПОРТ

Сразу три городских маршрута – №№ 18, 19 и 20 – перестали курсировать в Нижнеартовске с начала года. Об этом сообщают жители города в социальной сети. Так, схема движения 19-й маршрутки была от ж/д вокзала до пос. Солнечного и обратно. Маршрут № 18 связывал старую часть города с поликлиникой Строителей. «Двадцатка» ходила от ж/д вокзала до крытого хоккейного корта. «Можно ли надеяться, что отмен больше не будет?» – спрашивают пользователи соцсети. И предлагают перед корректировкой маршрутов проводить опросы горожан, чтоб уточнить, чего они хотят.

Весна неизбежна

ПРОГНОЗ

Синоптики FORECA прогнозируют существенное потепление в наших краях в середине следующей недели. По данным специалистов, на следующей неделе в четверг и пятницу, 25-26 февраля, температура воздуха в Нижнеартовске составит -3 – -4 градуса. Причем, она будет превышать климатическую норму. Вероятность прогноза на основе расчетных моделей различных погодных сценариев довольно высокая.

Без реформ нас ждет застой

ПЕРСПЕКТИВА

До 2030 года экономика России будет расти на 1-1,3% в год. Рост ВВП за следующие 15 лет составит 13%. Для сравнения: на столько же он увеличился в 2011-2013 годах. Реальные зарплаты к планке 2014 года смогут вернуться только через 10 лет. Это инерционный сценарий развития без проведения реформ при стоимости нефти \$40 за баррель. Как пишут «Ведомости», это лишь внутренние расчеты министерства финансов, официального долгосрочного прогноза пока нет. Возможен и другой вариант. В частности, если цена на нефть достигнет \$50 и будут проведены реформы, ежегодный экономический рост может составить 2-3%. Тогда реальные зарплаты населения достигнут уровня 2014 года уже в 2022 году, а дальше начнут увеличиваться на 3% в год.

С боезапасом

ОПАНЬКИ!

8 месяцев условно. Такой срок хлопотал 59-летний нижеартовец за хранение более 200 патронов. Полицейские изъяли у него боеприпасы к автомату АК-74, ручному пулемету РПК-74, а также к спортивным винтовкам. Суд вынес приговор на днях.

Праздник для всех

ГОРОД

В Нижневартовске началась подготовка ко Дню Победы. Что касается основных мероприятий, то их с 4 по 9 мая планируется провести более 10. По традиции запланированы митинг, парад и праздничное шествие. Особое внимание решено уделить формированию «Бессмертного полка», который в этом году также встанет в строй. Причем, парад состоится при любой погоде, отмечают организаторы.

Кроме того, запланирована диспансеризация ветеранов войны – уже составлены списки. В общей сложности ее пройдут более 400 человек.

Руководителей предприятий и организаций, намеренных проводить отдельные праздничные акции, просят направить свои предложения до 1 марта в администрацию города. Вопросов и предложений ждут и от представителей бизнес-сообщества. Они принимаются по адресу: улица Мира, 54А, кабинет № 5, телефон 43-79-75.



Фото из архива редакции

Жить стали дольше

СТАТИСТИКА

Продолжительность жизни россиян увеличилась. По предварительной оценке, за 2015 год она составила 71,22 года, в 2014 году – 70,93 года.

У мужчин продолжительность жизни в прошлом году достигла 65,81 (в 2014 году – 65,29), у женщин – 76,61 (в 2014 году – 76,49 лет), сообщает «Медицинский вестник». Также зафиксировано снижение смертности от наиболее распространенных причин: от туберкулеза (на 8,2%), от болезней системы кровообращения (на 3,4%), от внешних причин (на 5,5%), в том числе от ДТП (на 13,6%), от болезней органов дыхания (на 3,4%).

По данным ВОЗ, в 2015 году Россия вошла в десятку государств, которые за последние годы добились наибольшего прогресса в борьбе с неинфекционными заболеваниями: раком, диабетом, болезнями сердца и легких.

Амнистию капиталов продлили

НАЛОГИ

В конце декабря прошлого года Президент РФ подписал поправки к закону о добровольном декларировании физическими лицами активов и банковских счетов. В соответствии с законом, срок амнистии продлили до 1 июля 2016 года. Это значит, что 30 июня – последний день, когда заявители могут задекларировать свое имущество – недвижимость, ценные бумаги, контролируемые иностранные компании, банковские счета, – в т.ч. контролируемое через номинальных владельцев.

Как сообщили в нижевартовской налоговой инспекции, специальную декларацию можно заполнить как в инспекции, так и на сайте ФНС России с помощью специальной программы, после чего распечатать и представить в налоговый орган лично либо через уполномоченного представителя в налоговый орган по месту жительства (месту пребывания) декларанта. Для удобства

можно воспользоваться сервисом «Онлайн запись на прием в инспекцию».

График работы операционного зала Межрайонной инспекции Федеральной налоговой службы России № 6 по ХМАО – Югре: понедельник и среда – с 9.00 до 18.00; вторник и четверг – с 9.00 до 20.00, пятница – с 9.00 до 17.00, первая и третья субботы месяца – с 10.00 до 15.00.

Для справки: как отмечают налоговики, цель закона (№ 401-ФЗ от 29.12.2015) о добровольном декларировании – обеспечить правовые гарантии сохранности капитала и имущества физических лиц, защитить имущественные интересы граждан, в т.ч. за пределами России, а также создать стимулы для добросовестного исполнения обязанностей по уплате налогов и сборов. Закон гарантирует декларантам налоговую тайну и освобождение от налоговой, административной и уголовной ответственности за противоправные деяния, связанные с приобретением (формированием) декларируемого имущества и капиталов.

Право на оружие и не только

РЕГЛАМЕНТ

С начала года в Нижневартовске сотрудники подразделения лицензионно-разрешительной работы УМВД рассмотрели более 548 заявлений по вопросам оказания госуслуг. В электронном виде через Единый портал госуслуг в УМВД поступило 97 заявлений по оформлению лицензий и разрешений, удостоверений частного охранника. Все они рассмотрены в установленные сроки. В 547 случаях приняты решения об удовлетво-

рении заявлений и оформлении требуемых лицензий и разрешений. 48 заявлений еще находятся на рассмотрении.

В настоящее время в отделении лицензионно-разрешительной работы оказываются государственные услуги в части оформления пакета документов для разрешения на владение оружием, а также заявлений на выдачу, продление или переоформление разрешений и лицензий для лиц, уже имеющих во владении гражданское оружие. Полицейские Нижневартовска рекомендуют

гражданам пользоваться единым порталом оказания государственных услуг населению. По словам начальника ОЛРР УМВД России по городу Нижневартовску майора полиции Евгения Шияна, после подачи заявки, каждому позвонит инспектор УМВД и согласует время приема удобное для заявителя. Заявления, поданные через портал, рассматриваются 5-7 дней с выдачей гражданину необходимого разрешения или лицензии, а не 30 дней, как того требуют регламенты МВД.

«Формула хороших дел» от СИБУРа

КОМПАНИЯ

Корпоративную благотворительную программу «Формула хороших дел», которая объединит все социально-значимые инициативы компании, представляет СИБУР. Основная цель программы – стимулирование качественных позитивных изменений в регионах деятельности предприятий компании. Залогом ее успеха станет тесное взаимодействие со всеми заинтересованными сторонами: местными органами власти, некоммерческими и общественными организациями, жителями городов.

Программа будет осуществляться по шести направлениям, которые охватывают наиболее важные общественные сферы: развитие городов, образование и науку, спорт и здоровый образ жизни, охрану окружающей среды, культуру и волонтерство.

Ключевым новшеством стало введение на региональном уровне конкурсного отбора проектов, которое позволит компании выбирать для финансирования лучшие инициативы в каждом городе с учетом его специфики. Конкурс проектов в 2016 году пройдет дважды: с

15 февраля по 15 марта и с 1 сентября по 30 сентября. Принять участие в нем смогут учреждения социальной сферы, некоммерческие и общественные организации.

Помимо проведения конкурса, в рамках «Формулы хороших дел» компания продолжит реализацию собственных специальных проектов, а также будет оказывать поддержку межрегиональным инициативам, актуальным для всех регионов присутствия.

Напомним, что в рамках благотворительной программы СИБУРа в 2015 году в Нижневартовске состоялся ряд мероприятий с участием звезд спорта и искусства.

В детско-юношеской спортивной школе «Феникс» при поддержке СИБУРа был отремонтирован игровой зал. На открытие был приглашен трехкратный чемпион NBA, один из лучших защитников за всю историю баскетбольной лиги Брюс Боуэн.

В октябре в лицее № 1 прошла двухдневная программа мастер-классов для школьников и учителей «Химия в школе XXI века» с участием профессиональных химиков, преподавателей МГУ имени М.В. Ломоносова.

Летом в рамках проекта компании «Уроки музыки» нижевартовские школьники встретились с известным певцом и композитором Дмитрием Маликовым.

В ноябре в Нижневартовске состоялась гастроль Театра Наций. На сцене Дворца искусств вартовчанам показали музыкальную постановку «Фармажорный концерт».

«Системная и последовательная реализация изменений к лучшему – это концепция нашего бизнеса. Мы стремимся к тому, чтобы в регионах, где работают наши предприятия, СИБУР внёс весомый вклад в повышение качества жизни людей. Программа «Формула хороших дел» позволит нам использовать эффективный проектный подход к решению насущных социальных проблем регионов, а также вовлечь в орбиту наших хороших дел еще больше неравнодушных людей на местах», – отметил Алексей Козлов, управляющий директор СИБУРа по административной поддержке бизнеса и связям с госорганами.

Для удобства всех партнеров подробная информация о программе доступна на сайте: www.formula-hd.ru.

ПОРОК – ЗА ПОРОГ

ПО СВОДКЕ

Только за сутки на дорогах Нижневартовска нарядами ДПС были остановлены 7 водителей, управляющих автомобилем в состоянии опьянения. 19 февраля на территории города пройдет комплексное мероприятие по выявлению таких водителей. Запланированы рейды с выходом 100% личного состава. Всего с начала года привлечены к административной ответственности 185 водителей в состоянии опьянения, а также 31 гражданин повторно нарушивший ПДД.

Госавтоинспекция города напоминает, что управление ТС в состоянии опьянения – одно из самых грубых нарушений ПДД. При первом нарушении – штраф 30 000 рублей и лишение водительского удостоверения сроком от 1,5 до 2 лет, при повторном аналогичном нарушении – уголовная ответственность, лишение права управлять автомобилем сроком до 3 лет.

ДОРОГА ОШИБОК НЕ ПРОЩАЕТ

По итогам 2015 года на российских дорогах в автоавариях погибли 23 114 человек. Общее количество ДТП уменьшилось на 8,2%, всего было зарегистрировано 184 тысячи автоаварий. На 1,9% по итогам года уменьшилось количество происшествий с участием водителей, находящихся в состоянии опьянения. Всего произошло 16 тысяч таких ДТП. При снижении числа раненых на 3,9% (всего 22,5 тысячи человек) число погибших в таких ДТП увеличилось на 15,9% и составило 3 997 человек. Также снизилось на 17,3% количество происшествий с участием водителей, которые имели признаки опьянения, но отказались от прохождения медицинского освидетельствования. Всего за год было зарегистрировано 4,6 тысячи таких ДТП. В последнее время в России существенно усилена ответственность за нетрезвое вождение.

ПЬЯНЫЙ – ОБЪЕКТ ДЛЯ ПРИКОЛА

В Мегионе сотрудники полиции привлекли к уголовной ответственности по статье мошенничество (ч. 1 ст. 159 УК РФ) местного жителя, работающего администратором в одном из городских кафе. Работник учреждения, воспользовавшись тем, что пострадавший находился в состоянии алкогольного опьянения, подменил подлинную купюру на «билет банка приколов», а настоящие 5 000 рублей положил себе в карман, сказано в сообщении ОМВД России по Мегиону. О случившемся стражам порядка рассказал сам 43-летний пострадавший, который накануне отдыхал в заведении, а после обнаружил странную купюру и обратился с заявлением в полицию. В случае, если вина администратора кафе будет доказана в суде, ему грозит штраф до 120 000 рублей или в размере годовой зарплаты, либо ограничение или лишение свободы до 2 лет.

В ХМЕЛЮ БРАНИЛСЯ СКВЕРНЫМИ СЛОВАМИ

В 2015 году в Нижневартовском районе в отношении четырех граждан были возбуждены уголовные дела по признакам составов преступлений, предусмотренных ст. 318, 319 УК РФ. Вот и недавно житель города Покачи, 1956 года рождения оскорбил участкового уполномоченного полиции, который находился при исполнении служебных обязанностей. Мужчина в состоянии алкогольного опьянения выражался нецензурной бранью в отношении сотрудника полиции в присутствии медицинского персонала наркологического отделения. В отношении нарушителя возбуждено уголовное дело по ст. 319 УК РФ.

Руслан Хузин: «Деньги из реальной экономики уходят коллекторам и адвокатам»

МНЕНИЕ

✎ Андрей Бондарев

В условиях экономических передряг от трудностей в ведении бизнеса не застрахован никто. Мелкие фирмы и крупные компании сокращают объемы работ, задерживают выплаты зарплат, или вовсе объявляют о начале процедуры банкротства. Один из «проблемных» – сектор нефтесервисных предприятий. Из-за снижения цен на нефть заказчики вынуждены корректировать свои планы по разработке новых месторождений, строительству объектов инфраструктуры по транспортировке нефти и газа. О сегодняшней ситуации в сфере нефтесервиса наш разговор с учредителем и финансовым директором ООО «НефтьЭнергоСтрой» Русланом Ильдаровичем ХУЗИНЫМ.

- Руслан, Вы – яркий пример молодого руководителя и бизнесмена новой формации. Через неделю отпразднуете 30-летний юбилей, а ваше предприятие «НефтьЭнергоСтрой» совсем недавно отменило шестилетие. Получается, в 2010 году фирму Вы открывали в 24-летнем возрасте? Не страшно было?

- Бизнес – это всегда определенный риск. Но страха не было. К тому времени я уже успел получить два высших образования: красный диплом экономического факультета Башкирского госуниверситета по специальности «Социология труда и предпринимательство» и диплом экономиста Всероссийского заочного финансово-экономического института. Были за плечами и два года работы в Урало-Сибирском проектно-институте, куда я устроился заместителем главного бухгалтера с заданием от учредителей провести аудит, анализ и оптимизацию всех бизнес-процессов. Это дало прекрасную возможность проверить полученные в вузах знания на практике, поработать в условиях реальной экономики. Когда пришло понимание, что можно попробовать открыть свое дело, я нашел компаньона и мы зарегистрировали ООО. В нашем тандеме я отвечал за инвестиции и экономику, а мой партнер был «технарем» с хорошей базой знаний в выбранной нише – строительстве воздушных линий электропередач и линий связи.

- То есть, подрядчиком крупных нефтяных компаний Вы стали не сразу?

- Конечно, нет. Сначала мы занимались именно энергетическим строительством, слово «нефть» в названии больше отражало наши амбиции и планы на развитие. Штат составлял 15 человек, мы брались за любые заказы – субподряды, субсуб-подряды – постепенно наращивая обороты. На открытие дела денег взял оформил кредиты в банке под залог собственной квартиры. Дело пошло, но мой компаньон впоследствии вышел из состава участников общества, оказавшись слабым администратором.



А я принял на должность генерального директора Сергея Анатольевича Голобородько, опытного специалиста, и вместе с ним мы стали развивать бизнес. От строительства ЛЭП перешли к трубопроводам, стали строить нефтесборы и водоводы. Затем – строительство площадочных сооружений, устройства подготовки нефти, устройства сброса воды, блочно-модульное строительство. С общестроительных работ в сфере энергетики мы перенесли акценты на выполнение заказов для нефтяников и газовиков. Сегодня на фирме трудятся более 250 человек, у нас 200 единиц техники, а нашими партнерами стали крупнейшие предприятия отрасли в регионе: «Аганнефтегазгеология», Белозерный ГПК, «Варьеганнефтегаз», «Газпромнефть-Хантос», «Самотлорнефтегаз», «СибурТюменьГаз», «Транснефть-Западная Сибирь» и другие.

Мы всегда и во всем ориентировались на лучшие мировые стандарты – от организации труда и экологической безопасности до самых современных технологий сварки, которые позволяют с меньшими затратами добиваться лучшего результата.

- Получается все шло и идет ровным верх и никаких проблем?

- Трудностей достаточно, как у всех, кто занимается в России настоящим делом. Нужно их правильно воспринимать и преодолевать.

- Что беспокоит и заботит больше всего?

- Главные проблемы две: цены на наши услуги заказчики стараются снизить, а ресурсы постоянно дорожают. Условно, если раньше за прокладку 1 км нашей трубы нам платили 5 млн рублей, то сейчас 1 км трубопровода стоит 2 млн рублей. При этом издержки выросли почти в два раза. Нефтяники экономят, это понятно. Но экономия порой получается бездумная, идущая вразрез

с интересами развития производства. А если учесть, что речь идет о госкомпаниях или компаниях с весомой долей государства в акционерном капитале, то, в конечном счете, и в разрез с интересами страны, для которой вопросы нефтегазодобычи являются стратегическими. Существуют объективные, естественные ограничения для такой «экономики». У нас четыре основные статьи затрат: стоимость материалов, эксплуатация машин и механизмов, заработная плата сотрудников и налоги. Нельзя сделать то, что стоит три рубля за один рубль без урезания каких-то из этих статей. Или ты снижаешь качество и надежность материалов, или экономишь на качестве работ, нанимая менее квалифицированный персонал, или обманываешь людей с зарплатой, или уходишь от налогов. Ни один из этих вариантов не отвечает ни интересам развития нефтяной отрасли, ни интересам государства.

- Но, тем не менее, торги проводятся и подрядчики находят...

- Да, но на практике зачастую организации, которые участвуют в торговых процедурах и получают генподряды либо срывают сроки и приводят заказчиков к необходимости новых вложений, либо сдают объекты, которые не соответствуют гарантийным срокам эксплуатации.

В результате всего этого высококвалифицированные специалисты, строители, монтажники, инженеры остаются невостребованными. Зато растет спрос на специалистов по юридическим спорам, урегулированию убытков, банкротствам, слияниям и поглощениям. Деньги из реальной экономики уходят коллекторам и адвокатам. Крупные предприятия с многолетней историей разоряются. Стройка стоит, развитие тормозится. Но растет рынок продажи и переуступки долгов. Сегодня за 500 тысяч рублей можно купить долг на 12

млн рублей. Сейчас появились «инвесторы», которые вкладываются в покупку чужой дебиторки, долгов физических лиц, к которым после введения нового закона можно применять процедуру банкротства. Многие фирмы закрываются. Свернуло работы «СУ-920», которое построило, наверное, больше половины дорог в регионе. «Нефтемонтажспецстрой» ушел с молотка. Список, к сожалению, можно продолжать.

Конечно, это комплексная, стратегическая проблема, решать которую нужно на государственном уровне. Но и у крупных предприятий нефтегазового комплекса есть пути для изменения системы отбора подрядчиков и системы формирования договорных цен. К примеру, проведение предварительного отбора потенциальных подрядчиков и системы формирования договорных цен. Например, проведение предварительного отбора потенциальных подрядчиков и системы формирования договорных цен. Например, проведение предварительного отбора потенциальных подрядчиков и системы формирования договорных цен.

К сожалению, постепенное снижение стоимости подрядных работ происходит и по долгосрочным договорам, заключенным на длительные периоды. В условиях удорожания материалов, роста эксплуатационных издержек на содержание и ремонт техники, цен на топливо это ставит подрядчиков в крайне тяжелые условия. Каждый стремится сохранить хорошие партнерские отношения с крупными нефтяными компаниями, поскольку мы напрямую зависим от них. Но порой эти мотивы вступают в противоречие с законами рынка и интересами сохранения бизнеса.

- Еще одна острая проблема – задержка платежей за выполненные работы. В прошлом году об этом неоднократно говорили на федеральном уровне. Удалось ли что-то сдвинуть с мертвой точки?

- Конечно, проблема существует. Если крупные компании, имеющие большой круг партнеров и объемный портфель по заказам, могут маневрировать, планируя поступления оплаты из разных источников, то небольшим и средним фирмам приходится туго. Отсрочка – уже устоявшаяся практика, деньги поступают, в лучшем случае, через 30 дней, как у упомянутых «Газпрома» или «Транснефти», но чаще – через

90, а то и 120 дней. Фактически сервис бесплатно кредитует крупные нефтяные компании. На робкую критику нефтяники реагируют просто: «Работу с подрядчиками нефтегазовых компаний строить исключительно в рамках двусторонних договоров». Мол, нас никто не принуждает, сами соглашались. Справедливости ради стоит отметить, что в последнее время у предприятий, входящих в структуру «Роснефти», сроки платежей по некоторым контрактам сократились с 90 до 60 дней. Но все равно периодически возникают кассовые разрывы, а некоторые коллеги постоянно вынуждены кредитоваться для того, чтобы элементарно выплачивать зарплату. Позиция Ассоциации предприятий нефтегазового сервиса осторожная – нужно предложить качественные услуги, инновационные импортозамещающие проекты, и уже на этом фоне ставить вопросы о сроках оплат. Но если говорить, например, о «НефтьЭнергоСтрое», то мы изначально зашли на рынок, предлагая самые передовые технологии и конкурентоспособную продукцию, безупречное качество с отборным персоналом, но никто не спешит создавать для нас какие-то особые условия. Наверное, свою роль в решении проблемы задержки платежей могла бы сыграть политическая воля региональных властей. Но в условиях экономического кризиса и снижения объемов добычи нефти в Югре государство, возможно, не хочет создавать дополнительные точки напряженности во взаимоотношениях с нефтяниками. А представительства нефтесервисных предприятий в законодательных органах власти практически нет.

- Как в этих условиях Вы планируете свое дальнейшее развитие?

- Нужно искать возможности диверсификации бизнеса, выхода на новые виды работ, поиска заказчиков за пределами региона. Для нас, как для относительно молодого предприятия, это сложно, так как сначала нужно приобрести опыт выполнения работ в новых направлениях, чтобы отвечать критериям отбора для крупных компаний. Но мы не стоим на месте. В ближайшее время закупим новое дорогостоящее оборудование для горизонтально-направленного бурения с перспективой проведения работ по укладке труб в грунт без рытья траншей. Одним словом, руки не опускаем, стараемся отвечать на любые внешние вызовы. Внедрение самых современных технологий как внутри нефтяной отрасли, так и «рядом» с ней – это важный тренд развития энергетики и экономики в целом. Знаний и управленческих навыков, чтобы вписаться в него, у нас достаточно. Но хотелось бы, чтобы все, кто участвует в регулировании и создании условий для бизнеса, понимали, что, в конечном счете, мы все работаем на достижение общественно значимых целей – роста экономики, благосостояния нашего региона и государства в целом.

Службу нести - не лапти плести

Продолжение. Начало на стр. 1

Юрий ЕЛИН, генеральный директор ПАО «Горэлектросеть», депутат Тюменской областной Думы, майор запаса:



Фото из семейного альбома

Для меня служба в армии – это не просто строка в биографии, это жизненная база, определившая мою судьбу и деятельность на многие годы. Армия дала мне, прежде всего, хорошие знания, которые я получил в Курганском высшем военно-политическом авиационном училище, умение анализировать информацию, оценивать риски, принимать решения. Восемь лет службы в авиационном полку Ленинград-

ского военного округа сформировали очень важные для каждого мужчины черты характера и привычки: любовь к Родине, военную выправку, стремление к порядку, решительность, силу духа и настойчивость в достижении цели. Армия научила меня уважать людей в погонах, всех без исключения, сформировала понимание значения их труда для всего общества. Став офицером, я стал более галантным по отношению к женщинам, стал ценить свое и чужое время и заботиться о времени отдыха подчиненных. Служба в армии сегодня для меня является своеобразным мерилем в оценке человека. Когда я принимаю специалиста на работу, всегда спрашиваю, служил ли, если нет, то по каким причинам. Те, кто прошел эту школу, как правило, мудрее, рациональнее, они лучше приспособлены к обстоятельствам жизни. Служба в вооруженных силах подарила мне любимый город Ленинград, дала возможность успешно окончить Санкт-Петербургский государственный университет. Армия помогла найти верных и надежных друзей, с которыми я не расстаюсь уже 30 лет. ★

Сергей ЖИГАЛОВ, депутат думы г. Нижневартовска, директор ООО «Синтез»:



Моя служба началась в 1985 году, в учебке, в поселке Светлом под Омском, затем был направлен в автомобильную роту Новосибирского мотострелкового полка. Все сложности армейской службы не обошли стороной – многокилометровые марш-броски, зимние стрельбы, дежурство по полку, ответственность за вверенную технику, внезапные проверки. Иногда приходилось даже в казарме спать в валенках, не потому, что было холодно, а по совету старших товарищей. После длительного перехода по снегу обувь промокала насквозь, и тот, кто валенки снимал или пытался сушить их в палатке на буржуйках, рисковал утром просто в них не влезть – войлок ссыхался и протолкнуть ногу в портянке в валенок стоило большого труда. Я, кстати, очень благодарен своему отцу, что накануне службы он научил меня правильно наматывать портянки. У меня это получалось лихо, я даже устраивал «мастер-классы» для неопытных по этой части бойцов. А правильно намотанная портянка в армии – это залог здоровых ног, навык, обязательный к овладению.

Армия дала многое, помимо того, что физически окреп, научился самостоятельности и самообслуживанию. Я был единственным ребенком в семье и в детстве меня обхаживали, не сильно то заботясь о том, чтобы научить даже каким-то бытовым вещам – постирать

или почистить картошку. Армия восполнила этот пробел. А самое главное, благодаря службе, я разобрался в себе. До призыва я дважды поступал в танковое училище, а вот коснувшись вживую армейских будней, понял, что все-таки это не мое. От прежних планов остался интерес к технике – благо в армии пришлось изучить техническую часть ЗиЛов, «Уралов», ГАЗ-66 и других автомобилей. Это стало хорошим подспорьем в работе на УТТ-5 после демобилизации. ★

Павел ЛАРИКОВ, депутат думы г. Нижневартовска, президент окружной федерации биатлонного спорта:

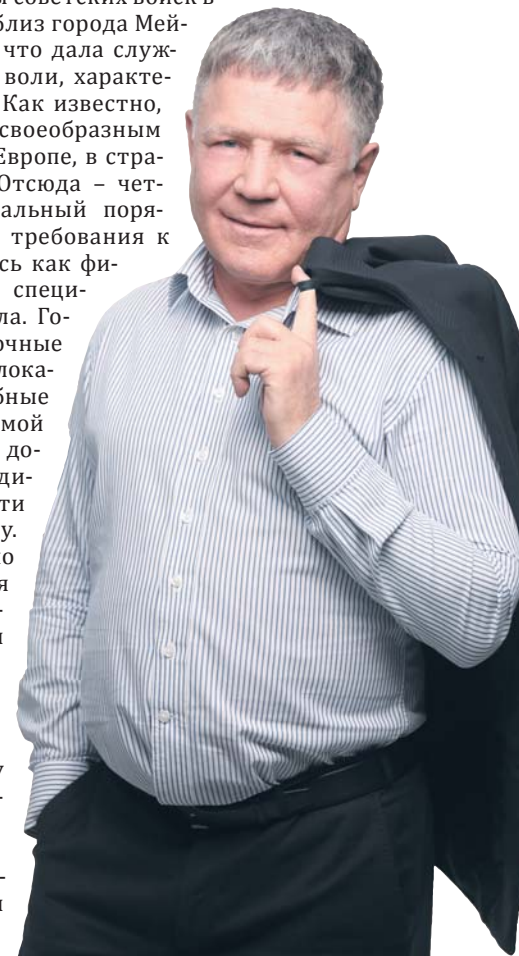


Фото из семейного альбома

Меня призвали в армию в 1981-м. Местом службы оказалась мотострелковая дивизия недалеко от Омска. Прошел все ступеньки солдатских званий, дослужился до старшины. Со службой проблем не было, я был на хорошем счету. Активно занимался спортом, общественной работой, был секретарем комитета комсомола полка. Что дала и чему научила служба? Наверное, тому, что ты всегда получаешь от окружающих то, чего заслуживаешь. Будь мужчиной, не бойся трудностей, не увиливай от заданий, которые тебе дают, – и тебе за все воздастся! Отслужив год, я узнал, что в Омске есть институт физической культуры и спорта. И благодаря помощи командира роты, мне удалось почти невозможное: за год до дембеля сумел поступить на заочное отделение спортивного вуза. Мой ротный, Владимир Петрович Игумнов, вошел в положение, отправив в отпуск на время вступительных экзаменов. В институте, благодаря замдекана Надежде Глебовне Глебовой, допустили к поступлению, хотя я не смог сдать часть документов, находившихся в Тюмени (включая удостоверение о присвоении звания мастера спорта!). В общем, чудеса да и только, мне все время шли навстречу. И я уже тогда понял, как много в жизни зависит от конкретных людей, с которыми ты сталкиваешься, их характера, отзывчивости, готовности делать что-то хорошее, помогать другим. Мне в жизни – в армии и потом – всегда везло на хороших людей, которые встречались на пути. ★

Альзам НИЗАМУТДИНОВ, руководитель ООО «ЛесСтрой-Реконструкция»:

Мне довелось служить в ракетных войсках, в составе ГСВГ – Группы советских войск в Германии, в 1976-1978 годах близ города Мейсон под Дрезденом. Главное, что дала служба, конечно, это воспитание воли, характера, привычка к дисциплине. Как известно, Западная группа войск была своеобразным «лицом» Советской армии в Европе, в странах Варшавского договора. Отсюда – четкое следование уставу, идеальный порядок в частях и повышенные требования к личному составу. Это касалось как физической подготовки, так и специальных знаний, военного дела. Гоняли нас по всей Германии: ночные тревоги, срочная передислокация на секретные точки, учебные стрельбы и запуски ракет. Зимой и осенью погода в Германии довольно сырая, а нам приходилось и в дождь, и в снег нести свою вахту на боевом посту. Было тяжело, но успокаивало то, что мы чувствовали себя защитой Родины, действительно гордились тем, что служим на передовых рубежах социалистического Отечества. Я ушел в армию из техникума, доучиваться пришлось уже после дембеля. Так вот, могу сказать, что вернулся я из рядов Вооруженных сил другим человеком – возмужавшим, ответственным и понимающим, что такое долг. Для меня армия оказалась отличной школой. ★



Не время унывать

Чтобы остаться на плаву, общепит меняет свои правила

ТЕНДЕНЦИИ

Татьяна Шлыкова

У ресторанов – «кризис жанра». На вопрос: «Где в Нижневартовске можно вкусно и недорого поесть?» в нижневартовских пабликах в социальной сети «ВКонтакте» все чаще можно встретить ироничный ответ: «Дома!». Этот потребительский выбор испытывают на себе бары, рестораны и кафе города, переживая нелегкие времена.

Ситуация такая

Согласно предварительным итогам социально-экономического развития города за 2015 год, оборот деятельности ресторанов, баров и кафе упал на 9,2% по сравнению с предыдущим годом. И составил 4 932,9 млн рублей. Падение оборота – серьезный показатель. Потребитель экономит. Изменились и структура покупки, и средний чек.

Общую ситуацию не спасает даже то, что в прошлом году открылось 12 новых предприятий общественного питания на 470 посадочных мест. Всего в Нижневартовске около 400 объектов (если быть точными, то 374) общепита.

И хотя чиновники не оценивают ситуацию в этом сегменте, как пессимистичную, сами владельцы кафе и ресторанов настроены, мягко говоря, довольно невесело. По их мнению, 2016 год может для некоторых стать роковым.

– Сегодня очень сложно не уйти в минус, – говорит хозяйка «Большого буфета». Это заведение позиционирует себя как кафе быстрого обслуживания, ему три года. – С прошлой осени заметно меньше стало клиентов. Мы прекрасно понимаем, что такому положению дел способствует общая экономическая ситуация, повышение цен и снижение доходов населения. Люди стали экономнее. А мы пытаемся выжить, следуя своему правилу «накорми клиента вкусно и сытно». Правда, довольно сложно сдерживать цены, когда ценник на продукты взлетел так, что «мама, не горюй!». К примеру, говяжья вырезка вместо прежних 500 рублей стоит 900 рублей за кг. Но мы стараемся... Знаю, что некоторые предприятия общепита изменили режим работы, сократив до двух дней – суббота, воскресенье.

– Цены в меню мы давно не пересматривали, и даже не предпринимаем такой попытки, как многие наши коллеги, – рассказали нам в одном из старейших и демократичных заведений города – ресторане «У Петровича». Он на рынке 13 лет. – Чтобы заполнить свой рабочий день, организуем доставку комплексных обедов, в широком ассортименте бизнес-ланчи, стали больше внимания уделять кулинарии. Во многих заведениях стали разрешать посетителям приносить с собой спиртное, на что раньше было жест-



кое табу. В общем, чтобы не потерять клиентов и выжить, ресторанам средней ценовой категории приходится проявлять гибкость и приспосабливаться к сегодняшней ситуации...

– Кризис – тяжелая пора для всех пищевиков, – сказала одна из директоров небольшого ресторана, – сочувствую всем коллегам. В сегодняшних условиях для нас практически «золотой» стала плата за электроэнергию, коммунальные услуги нашему заведению площадью 270 кв. метров обходятся более чем в 50 000 рублей. Доходы с трудом покрывают расходы. Мы стараемся просто выжить без долгов.

Меню упрощается

Нынче не до высокой гастрономии и творческих изысков на кухне. В ресторанах высокого класса тоже делают выбор в пользу недорогого меню. Фуа-гра, устрицы, осетрина, мраморное мясо уходят на второй план. Утка с яблоками или чернослюбово, семга или форель – практически «потолок».

– Какие шедевры кулинарии! О чем вы?! Кому это нужно? – сказала нам одна из владелиц кафе. – Ну, максимум, салаты с копченым угрем, креветками и красной икрой. Да одна рыбная котлета сегодня уже почти деликатес...

При этом необязательно иметь толстый кошелек, чтобы позволить себе сегодня отобедать вне дома. Доступный бизнес-ланч – фишка многих заведений городского общепита. Уложиться предлагают в 250–300 рублей, максимум – в 400. Без тарелки горячего супа не остается никто.

Причем, часто на бизнес-ланч нет фиксированных цен. Его предлагают собрать из блюд, представленных в меню, словно конструктор «лего».

Диапазон салатов, первых и вторых блюд настолько широк, что выбор останется за клиентом.

Например, «У Петровича» 4 первых, 16–17 вторых блюд и несколько наименований салатов.

В ланч-тайм меню модного нынче в городе (как и всех заведений с восточной кухней) ресторана «Чайхона» можно выбрать от лагмана за 120 рублей или шурпы за 130 рублей до супа борща или окрошки за 180 рублей. Такой же разбег цен на салаты.

В «Большом буфете» куриный супчик стоит 80 рублей, 200 граммов любого гарнира – от 60 рублей.

В ресторане «Перчини» супчик дня предлагают от 89 рублей, салат – от 99 рублей. В ресторане, что называется, с претензией, «Интурист», предложения поизысканнее – луковый или сырный суп, грибной суп-пюре или японский суп-мисо в составе бизнес-ланча за 250 «рз».

В целом, суп, горячее, салат и напиток, в зависимости от названия ресторана, обойдутся от 249 рублей до 390 рублей.

А вот корпоратив или банкет уже встанут в копеечку – от полутора до двух тысяч рублей за человека. Меняется и поведение гостей.

– В кризис в ресторанах люди практически перестают есть, – отшутился администратор одного из ресторанов. – В такие времена самыми популярными блюдами в меню становятся овощные и

мясные нарезки, «сырные тарелки». Бывает и так, что это максимум, что может себе позволить клиент. Но мы обслужим даже в этом случае.

При этом, как отмечают рестораторы, у каждого ресторана или кафе свои посетители. Публика в возрасте от 25 до 35 лет предпочитает более демократичные заведения. Те, кто постарше – от 35 до 55 лет – более консервативны. Они, как правило, идут туда, где их уже хорошо знают и считают «постоянными клиентами».

Времена столовых

Все владельцы ресторанов и кафе, с которыми нам удалось пообщаться, сошлись в одном – наступает время фаст-фудов и столовых. Вот и в предварительных итогах социально-экономического развития города за 2015 год утверждают: тенденция действительно такова, что городской общепит прирастет заведениями, ориентированными на быстрое и экономичное обслуживание клиентов: кофейнями, пиццериями, суши-барами (с доставкой), производственными столовыми, а также предприятиями сетевых торговых марок, работающих на правах франчайзинга.

Все чаще люди идут просто на «хот-дог» или «бургер». Если раньше такой формат был на любителя, то сегодня он востребован клиентом.

Одна из причин повышенной «выживаемости» баров и кафе – запрет в магазинах розничной продажи алкоголя с 20 часов. Теперь даже небольшая забегаловка, получив разрешение и лицензию на продажу разливных напитков и поставив пару столиков, может стать заведением общепита.

В общем, нынче не до пафосности и сложных концепций. Интерьер и вышколенные официанты перестали играть главную роль, эмоциональная составляющая – всего лишь фон. Чтобы справиться с новыми реалиями, владельцам общепита приходится подстраиваться к новым запросам клиентов. Кого-то спасает кулинария – пирожки и булочки для перекуса становятся дополнительным заработком. Кто-то стал позиционировать себя как кафе быстрого обслуживания. Долгое ожидание своего заказа уже не в чести. Кто-то сделал ставку на доставку, объясняя это повышением эффективности. По-прежнему большую роль играет месторасположение объекта общепита. При этом, если столовая, за которой закрепилась слава «недорого заведения, где вкусно кормят», находится не в центре города, в обеденные часы там все равно не будет пусто.

В общем, самые дальновидные участники этого сегмента рынка давно стали меняться, учитывая и цены на продукты, и поведение клиентуры. Как всегда, выживут те, кто смог освоиться, принял вызовы времени и перешел на новые правила игры, чтобы остаться на плаву.

Вернуть нельзя

ПО ЗАКОНУ

Современный рынок предлагает широкий ассортимент изделий из драгоценных металлов и камней. При покупке ювелирных изделий нужно руководствоваться Правилами продажи отдельных видов товаров, утвержденными постановлением Правительства РФ от 19.01.1998 № 55. Перед приобретением стоит внимательно осмотреть изделие и изучить его маркировку, в которой должна быть размещена информация об изготовителе. Изделия из драгоценных металлов и камней должны иметь опломбированные ярлыки с указанием вида драгоценного металла, артикула, пробы, массы, вида и характеристики вставок из дра-

гоценных камней, цены изделия за один грамм без вставок из драгоценных камней. По требованию покупателя в его присутствии может быть проведено взвешивание приобретенного товара из драгоценных металлов и камней.

При продаже товара покупателю продавец обязан проверить наличие на товаре оттиска государственного пробирного клейма РФ и его качество, оттиска имени изготовителя (для изделий российского производства). Следует обратить внимание на его размер и форму, так как вернуть приобретенное изделие надлежащего качества, не подошедшее по таким показателям, нельзя. Согласно Правилам продажи, изделия из драгметаллов, с драгоценными камнями, из драгоценных металлов со вставками из полудрагоценных и синтетических камней надлежащего качества не подлежат возврату или обмену на аналогичный товар.

Да хоть на грифельной доске

ТРЕБОВАНИЯ

Изменились требования к оформлению ценников. Со 2 января 2016 года допускается оформление ценников как на бумажном, так и на ином визуальном носителе информации, в том числе с электронным отображением информации, с использованием грифельных досок, стенов, световых табло. Такие изменения внесены в Правила продажи отдельных видов товаров, утвержденные постановлением Правительства РФ от 19.01.1998 № 55. Также теперь не обязательно наносить на ценники подписи материально ответственного лица, печати организации и дату его оформления. Что касается продажи товаров посредством разносной торговли, представитель продавца теперь не обязан заверять прейскурант печатью продавца, достаточно лишь подписи лица, ответственного за оформление. При этом прейскурант по-прежнему должен содержать наименования и цены товаров, а также должны быть указаны услуги, предоставляемые с согласия покупателя.

Сняли обеспечение и «слились»

Про реальный обман на виртуальных площадках

БДИ!

Татьяна Шлыкова

Электронная коммерция – тренд сегодняшнего дня. Настоящие бизнесмены умеют считать деньги, их уже не нужно агитировать за электронные способы закупок. Число компаний, работающих на электронных торговых площадках, стремительно растет. Но спрос рождает не только предложение, но и мошенников.

Даже несмотря на то, что электронные торговые площадки достаточно хорошо защищены технически и стремятся обеспечить высокий уровень безопасности, мошенники все равно находят лазейки, воздействуя на человеческий фактор или вступая в сговор для реализации нечестных схем. Эксперты оценивают процент мошеннических схем на электронных торгах примерно в 15-20%. И никто не застрахован от неверных бизнес-решений и разочарований. Подтверждение тому – история, произошедшая с одной нижевартовской фирмой.

Мы – открытая компания, и уже не однажды принимали участие в тендерах на электронных торговых площадках, тема это хорошая. Но до сих пор не сталкивались с недобросовестными фирмами. Однако когда-то все бывает в первый раз, – рассказывает Николай, директор одной нижевартовской компании «Х», работающей на рынке недвижимости (*от ред.: по понятной причине официальное название фирмы мы не публикуем*).

В конце прошлого года «Х» решила принять участие в тендере, который объявлен на единой торговой электронной площадке Росельторг. Заказчиком выступала некая столичная фирма ООО «Аванта-сервис».

Сначала о названии, ведь именно оно, судя по всему, и сыграло немаловажную роль в этой истории. По данным в сети интернет, есть три фирмы с таким названием. Одна из них работает в Новосибирске и позиционирует себя как агентство грузчиков и рабочего персонала, выполняя различные услуги, связанные с грузоперевозками. Другая фирма существует в Пермском крае, она предоставляет услуги, связанные с персоналом и консультированием, география

деятельности – Уральский, Приволжский и Сибирский федеральные округа.

Еще одна «Аванта-сервис» есть в Санкт-Петербурге. Фирма с таким названием более 15 лет работает на рынке сервисных услуг, предоставляя техническое обслуживание оборудования и инженерных систем.

Компания, о которой идет речь в нашей истории, была зарегистрирована в Москве.

– Был указан столичный адрес, более того, судя по документам, фирма была создана двумя месяцами ранее перед выходом на электронную площадку, но мы тогда просто не придали этому значения, – вспоминает Николай.

К слову, эксперты утверждают, что недобросовестное использование названий известных компаний – одна из мошеннических схем. Российское законодательство дает возможность регистрировать любое число компаний под одним именем. Это позволяет злоумышленникам вводить в заблуждение фирмы, делающие первые шаги в электронных торгах. Схема работает так: недобросовестная фирма регистрирует новую компанию под именем, совпадающим с именем, известным на рынке. И объявляет тендер, предлагая объемы на внушительные суммы. Примерно так и было в нашей истории.

ООО «Аванта-сервис» со столичной пропиской выступило на торговой площадке в качестве заказчика сразу с несколькими предложениями – флэш-карты, продукты, мебель и другое. Нижевартовская фирма «Х» приняла участие в тендере на проживание сотрудников компании ООО «Аванта-сервис» в другом городе. Тендер они выиграли без труда, вспоминает Николай. В электронном виде заключили договор, под которым были поставлены цифровые подписи. Дальше было самое интересное.

– По договору мы были обязаны предоставить обеспечение в размере 15% – это 360 000 рублей – от суммы контракта на 2 400 000 рублей, – рассказывает Николай. – При этом можно было предоставить банковские гарантии, но в случае



перечисления «живых» денег, как за чужие

обещал сразу сделать предоплату в размере 50%. В таких условиях работать всегда приятнее и, конечно, мы пошли на это, не подозревая, что в этом вся «фишка»...

Вот потом столичная «Аванта-сервис» и стала, что называется, тянуть кота за хвост. Долго не подписывали контракт, ссылаясь то на Новый год, то на каникулы, то на то, что должны пройти пять дней, то не просто календарных, а рабочих дней. В результате контракт все же был подписан, и обещанные 50% от суммы должны были поступить на счет нижевартовской фирмы 22 января. Но этого не произошло.

– Вот тогда мы на 100% поняли, что это обман, – рассказывает Николай. – Я как раз находился в командировке в Москве, решил съездить по юридическому адресу компании: проспект Севастопольский, д. 5, корпус 3. Однако там был обычный жилой дом, и никто о названии такой фирмы не слышал.

«Погорели» на ООО «Аванта-сервис» не только нижевартовцы. Попала впро�ак и одна белорусская фирма – производитель мебели.

– Так как по другим семи тендерам были еще участники торгов, мы стали звонить и предупреждать о возможных махинациях, – говорит Николай, – но не все прислушались, многие «клюнули» на удочку. С юридической точки зрения мы предприняли сразу несколько шагов, направили письмо о неисполнении договора. Однако 29 января нам стало известно, что компания ликвидировалась. Ребята просто сняли обеспечение и «слились»! Сейчас мы готовим документы в Следственный комитет, отдел по борьбе с экономическими преступлениями. Выработали свою тактику поведения на электронных площадках. Теперь будем более тщательно проверять потенциальных партнеров, и только в полной уверенности действовать дальше.

Сравнивать, проверять информацию об игроках на официальных площадках, а главное – быть бдительными – эти правила всегда из категории «золотых». А сегодня – особенно.

Мобильные итоги нефтяного края-2015

Компания «МегаФон» подводит технические итоги работы в северном регионе. Для создания качественной сети и комфортного использования услуг абонентами оператора «МегаФон» построил 490 километров линий связи, что почти равно расстоянию между окружными столицами Югры и Ямала – Ханты-Мансийском и Салехардом. Более 75% месторождений находятся в зоне приема услуг оператора.

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ

Семен Нужнов

Количество новых объектов связи относительно 2014 года выросло на 20%, километраж волоконно-оптических линий связи (ВОЛС) достиг отметки 490, что гарантирует надежность предоставляемых услуг. Проведенные работы позволили увеличить среднюю скорость передачи данных на 20% в Югре и на 43% – на Ямале. Скорости в 3G могут достигать 3-5 Мбит/с и 20-25 Мбит/с в 4G сети, что позволит с еще большим комфортом работать в интернете.

Порядка 25% клиентов – работники нефтяных компаний. Именно поэтому приоритетным направлением работы стало обеспечение месторождений региона мобильными услугами. Сегодня оставаться на связи с близкими и выходить в интернет можно на 135 объектах – это порядка 75% всех освоенных точек Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. Рекорды по потреблению интернет-трафика дают Приобское, Самотлорское, Тазовское, Уренгойское ГКМ и Вынгапуровское месторождения, которые вместе ежедневно скачивают более 800 ГБ трафика. Это соответствует более 40 миллионам электронных писем.

«Итоги работы за прошедший год демонстрируют стабильное развитие нашей компании в регионе – качественная сеть для комфортных разговоров и выхода в мобильный интернет доступна на всем клиентам «МегаФона», а в зоне уверенного приема живут уже более 96% северян. В наступившем году мы продолжим работы по улучшению мобильных слуг, будем планомерно развивать сеть фирменных салонов и повышать профессионализм персонала», – отмечает директор компании «МегаФон» в ХМАО – Югре и ЯНАО Денис Стукаленко.

На сегодняшний день консультанты салонов могут произвести все самые необходимые и популярные операции более чем в 100 точках Югры и Ямала. Самым популярным вопросом прошедшего года стало консультирование и подключение тарифов «Все включено», которые позволяют свободно разговаривать по всей России и общаться в путешествиях по стране по домашним ценам, что особенно актуально для нефтяного края. Как результат – северяне стали на 10% больше звонить и на 12% активнее выходить в интернет.

На правах рекламы



ПЯТЬ ПРИЧИН

Тел. 8 (4366) 49-17-13

разместить рекламу в газете «Самотлор-Экспресс»:

Уникальный авторский контент: рядом с вашей рекламой – профессиональные журналистские тексты на самые актуальные темы.

Стабильность контакта с читателем: прочитав новости в интернете, люди ищут нашу газету, чтобы узнать в подробностях, как все было на самом деле.

Постоянно меняющаяся аудитория: в отличие от подписных изданий, аудитория каждого номера не повторяется. Суммарный охват – до 100 000 человек в месяц.

Еженедельное распространение: 70 фирменных стоек в Нижневартовске и Мегине. Читатель сам берет газету, что обеспечивает лояльность и активный интерес аудитории к рекламным материалам.

Хронология всех выпусков газеты в сети интернет: каждый номер публикуется на сайте samotlorexpress.ru и в социальных сетях. Это увеличивает посещаемость ваших интернет-ресурсов.

**С еженедельником «Самотлор-Экспресс»
Ваш бизнес ждет неминуемый УСПЕХ!**

РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО
РАЦИО
полного цикла

**печать
на кружках,
футболках**

реклама на городском
автотранспорте

**ДИЗАЙН,
ВЕРСТКА**

**ГАЗЕТ,
ЖУРНАЛОВ**

ПОЛИГРАФИЯ

распространение
с курьером

тел. 61-34-88

info@racio.ru

ДАНЦЕР

ваш надёжный помощник и проводник

теперь в
Instagram

Ищите нас @danpro.ru

- ✓ Фото
- ✓ Видео
- ✓ Отзывы
- ✓ Подарки для абонентов



Подпишись! Будь в курсе событий любимого провайдера!

ТОВАРЫ ПО ТЕЛЕРЕКЛАМЕ
доставка по Нижневартовску

8 (3466) 408-202

www.zakaznv.ru**ПРОЖЕКТОРЫ LED IP65: ОТ 10 W ДО 200 W**по ценам завода уже
в Нижневартовске

8 (9048) 70-71-02

WWW.LTLIGHT.RU

от 370 руб.



КОМПАНИЯ
**Реклама
Онлайн**
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

Все виды рекламы. Все регионы РФ и СНГ

Печатные СМИ	Радио	Телевидение	Транспорт
Метро	BTL/Промо	Интернет	Наружка

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104, ОГРН 1105476018361

**Ищите
скидки
в 2ГИС**

Зайдите в обновленную версию 2ГИС на компьютере или смартфоне, наберите в поиске «Выгодные покупки» и узнайте, какие компании предоставляют скидки в вашем городе



Скачайте 2ГИС бесплатно 2gis.ru или в магазинах мобильных приложений

**СВЕТОДИОДНЫЕ
БЕГУЩИЕ СТРОКИ,
ВИДЕОВЫВЕСКИ**
Изготовление, продажа.
Гарантия 3 годаwww.ledtehnology.ru

выставочный зал
ТК «Полигон», 1 этаж
бутик № 37
8 (3466) 408-202

Газета зарегистрирована
Уральским региональным
управлением регистрации
и контроля за соблюдением
законодательства РФ о средствах
массовой информации и печати
от 10 февраля 1999 г.
Регистрационный номер Е-2897
Свидетельство о перерегистрации
ПИ № ФС17-0107
от 28 февраля 2005 г.

Объем – 2 печатных листа
Тираж 25 000 экз.

Перепечатка и использование
материалов в любой форме (в т.ч.
в электронных СМИ) без письменного
разрешения редакции не допускается.

Подписано в печать 18 февраля 2016 г.
Время подписания номера в печать:
по графику – 14.00,
фактически – 11.00
Заказ №

Номер набран и сверстан
в издательском центре редакции.
Отпечатано в ООО «Новости Югры» –
Производство, 628400, ХМАО – Югра,
г. Сургут, ул. Маяковского, 14,
тел.: 8 (3462) 22-04-42

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ЗАО «МЕДИА-ЭКСПРЕСС»
Адрес: 628615, г. Нижневартовск,
ул. Северная, 54А, строение 1, оф. 260
E-mail: samotlor2@gesn.ru,
gazeta.samotlor-express@yandex.ru

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 29379
Мнение авторов публикаций не всегда
совпадает с точкой зрения редакции.
Ответственность за достоверность
рекламных материалов и объявлений
несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги
имеют сертификат качества
и лицензию.

РЕДАКЦИЯ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИКА
«САМОТЛОР-ЭКСПРЕСС»

Директор
Бондарев Андрей Викторович

Главный редактор
Андреева Анна Евгеньевна

Выпускающий редактор
Шлыкова Татьяна Валерьевна

Технический редактор
Тырина Елена Николаевна

Приемная – 8 (3466) 49-13-17
Рекламный отдел – 8 (982) 564-08-90
Информационный отдел – 8 (922) 447-00-18

Реклама и объявления принимаются
в редакции еженедельника с 9.00 до 18.00
и по тел. 8 (3466) 49-13-17

Еженедельник распространяется на территории
Ханты-Мансийского автономного округа-Югры по
подписке и в розницу. Цена свободная.
Для жителей г. Нижневартовска, пгт. Излучинска,
г. Мегина – бесплатно по фирменным стойкам.
Электронная версия на сайте www.samotlorexpress.ru